

**ව්‍යාපාර අධ්‍යයනය**  
**ආචාර්ය සුගත් මංජුල අමරසේන**

**අධ්‍යයන පොදු සහතික පත්‍ර (උසස් පෙළ) විභාගය 2018**  
**ආදර්ශ ප්‍රශ්න පත්‍රය II කොටස**

කාලය : පැය 03 යි.

- එක් කොටසකින් අවම වශයෙන් ප්‍රශ්න දෙකක් වත් තෝරාගෙන ප්‍රශ්න පහකට පිළිතුරු සපයන්න

**'අ' කොටස**

- (1)
  - (i) (අ) ව්‍යාපාර විවිධ අරමුණු ඉටු කර ගැනීම සඳහා සිය ව්‍යාපාර කටයුතු මෙහෙයවයි. එවැනි අරමුණු 4 ක් දක්වන්න.  
(ආ) නූතන ව්‍යාපාරික ලෝකයේ ඔබ දකින ප්‍රවණතා මොනවාද?
  - (ii) (අ) 'ගැනුම්කරුවන්, විකුණුම්කරුවන් හමුවන ඕනෑම ස්ථානයක් වෙළඳපලක්' මෙම ප්‍රකාශය පහදන්න.  
(ආ) 'ව්‍යාපාර වලට අවශ්‍ය වන්නේ අවශ්‍යතා නොව, වුවමනායි' ඉහත ප්‍රකාශයට ඔබ එකඟවේද? අදහස් දක්වන්න.
  - (iii) (අ) ව්‍යාපාරයක පැවැත්ම තහවුරු කිරීම සඳහා ගනුදෙනුකරුවන් හා ආයෝජකයන්ගෙන් ලැබෙන දායකත්වය දක්වන්න.  
(ආ) තාක්ෂණික පරිසරයට ව්‍යාපාර වලට බලපෑම් කරන්නේ කෙසේද? අදහස් දක්වන්න.
  - (iv) (අ) ව්‍යාපාර, සමාජ වගකීම් ඉටුකිරීමට මෙතරම් උනන්දු වන්නේ ඇයි දැයි දක්වන්න.  
(ආ) ව්‍යාපාරයක සේවකයන් හා සේව්‍ය පක්ෂ විසින් පිළිපැදිය යුතු ආචාරධර්ම 2 බැගින් දක්වන්න.
  - (v) (අ) රටක ආර්ථික ස්ථායීතාව ඇති කිරීමට රජය කටයුතු කරන්නේ කෙසේදැයි දක්වන්න.  
(ආ) පෞද්ගලික අංශයේ ව්‍යාපාර, රටේ ආර්ථික සංවර්ධනය සඳහා දායක වන ආකාර 4 දක්වන්න.
- (2)
  - (i) (අ) පාරිභෝගික ආරක්ෂාව තහවුරු කිරීමට ව්‍යාපාරික ප්‍රජාවට දායක විය හැකි ආකාර 4 ක් දක්වන්න.  
(ආ) ප්‍රමිති ක්‍රියාත්මක වීමෙන් රටකට ලැබෙන ප්‍රතිලාභ 4 ක් දක්වන්න.
  - (ii) (අ) හවුලකට ඇති ශක්තීන් මොනවාදැයි දක්වන්න.  
(ආ) සීමාසහිත පොදු සමාගම් වැඩිවීම තුළින් ආර්ථිකයට අත්වන ප්‍රතිලාභ දක්වන්න.
  - (iii) (අ) වරලත් ව්‍යාපාර ජනප්‍රියවීමට බලපා ඇති හේතූන් 4 ක් දක්වන්න.  
(ආ) අක්වෙරළ සමාගම් හා විදේශ සමාගම් අතර ඇති සමානකම් හා අසමානකම් 2 බැගින් දක්වන්න.
  - (iv) (අ) ශ්‍රී ලංකාවේ මධ්‍යම ආණ්ඩුව හා පළාත් පාලන ආයතන මෙහෙයවන ව්‍යාපාර වෙත වෙනම දක්වන්න.  
(ආ) ව්‍යවසායකයින් බිහිවීමට බලපෑ සාධක 04 ක් දක්වන්න.
  - (v) (අ) සමාජීය ව්‍යවසායකත්වය තුළින් ව්‍යවසායකයකු අපේක්ෂා කරන ප්‍රතිලාභ 02 ක් දක්වන්න.

- (ආ)කුඩා ව්‍යාපාර දිරිගැන්වීම සඳහා රජයකට ලබාදිය හැකි දිරිගැන්වීම් ක්‍රම 4 ක් දක්වන්න.
- (3) (i) (අ) ව්‍යාපාර විකාශනයේ යුග 4 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)ව්‍යවහාර මුදල් වලට සාපේක්ෂව, විද්‍යුත් මුදල් ජනප්‍රිය වීමට හේතු 4 ක් දක්වන්න.
- (ii) (අ) වෙක්පතක් පිටසන් කරන අවස්ථා 2 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)ව්‍යාපාරික උපදෙස් දීමට අමතරව ව්‍යාපාරික බැංකුවක්, තම ගනුදෙනුකරුවන්ට සපයන සේවා 2 ක් දක්වන්න.
- (iii) (අ) පිළිබිඹු ගත වෙක්පත් භාවිතය තුළින් වාණිජ බැංකුවලට අත්වන ප්‍රතිලාභ කවරේද?  
 (ආ)අන්තර්ජාල බැංකුකරණය තුළින් ගනුදෙනුකරුවන්ට සපයන සේවා 2 ක් නම් කරන්න.
- (iv) (අ) ජීවිත රක්ෂණය, දේපල රක්ෂණයෙන් වෙනස් වන්නේ කෙසේදැයි දක්වන්න.  
 (ආ)වාහනයක් මිලදීගත් නිමල්ට රක්ෂණය පිළිබඳ දැනුමක් නොමැත. වාහනය සම්බන්ධව ලබා ගත හැකි රක්ෂණ ඔප්පු වර්ග දක්වන්න.
- (v) (අ) රක්ෂණ තැරැව්කරු හා රක්ෂණ නියෝජිතයා යනු කවුද? විමසන්න.  
 (ආ)රක්ෂණ වෙළඳපලේ ක්‍රියාත්මක පාර්ශව නම් කරන්න.
- (4) (i) (අ) GPS තාක්ෂණය, ව්‍යාපාරවලට කොතරම් වැදගත් වේදැයි දක්වන්න.  
 (ආ)මහාමාර්ග ප්‍රවාහනයට සාපේක්ෂව, අධිවේගී මාර්ග ප්‍රවාහනයේ වාසි හා අවාසි දක්වන්න.
- (ii) (අ) ව්‍යාපාරික කටයුතු කාර්යක්ෂමව පවත්වා ගැනීමට සන්නිවේදනය උපකාරී වන ආකාරය පහදන්න.  
 (ආ)වාචික සන්නිවේදනයට සාපේක්ෂව ලිඛිත සන්නිවේදනය වැදගත් වන්නේ කෙසේද? කවර අවස්ථාවලදීද?
- (iii) (අ) වෙළඳපල තුළ කටයුතු කරන තොග වෙළඳුන් 4 ක් නම් කරන්න.  
 (ආ)තොග වෙළඳුන්ගෙන් නිෂ්පාදකයාට සැලසෙන සේවාවන් 4 ක් දක්වන්න.
- (iv) (අ) තම නිෂ්පාදිතයක් විදේශ වෙළඳපලට අපනයනය කිරීමට බලාපොරොත්තු වන සහන්ට ඊට අදාළ අපනයන ක්‍රියාවලිය පිළිබඳව අදහසක් ලබා දෙන්න.  
 (ආ)දේශීය, විදේශීය වෙළඳපල දෙකම ජයගැනීමට වර්තමාන ව්‍යාපාරිකයන් ක්‍රියා කරන්නේ ඇයිදැයි දක්වන්න.
- (v) (අ) අන්තර්ජාතික වෙළඳාමේ දියුණුවට පිහිටුවා ඇති කලාපීය වෙළඳ ගිවිසුම් 02 ක් හා සංවිධාන 2 ක් නම් කරන්න.  
 (ආ)ශ්‍රී ලංකා රේගු දෙපාර්තමේන්තුවට අයත් කාර්යයන් 4 ක් සඳහන් කරන්න.

## ‘ආ’ කොටස

- (5) (i) (අ) ව්‍යාපාරයක කළමනාකරුවන් ගනු ලබන තීරණ සාර්ථකව ක්‍රියාත්මක කිරීමට අවශ්‍ය වන සාධක 4 ක් දක්වන්න.
- (ආ) කළමනාකරුවකු ‘සහයෝගිතාව ගොඩනගන්නකුගේ කාර්යය’ හා ‘කතිකාකරන්නකුගේ කාර්යය’ යනාදියේ නිරත වනු අප දැක ඇත්තෙමු. එහි අදහස උදාහරණ සහිතව පැහැදිලි කරන්න.
- (ii) (අ) තීරණ ගැනීමේ ක්‍රියාවලියේදී කළමනාකරුවකු මුහුණපාන ගැටලු 04 ක් දක්වන්න.
- (ආ) සැලසුම් සකස් කිරීමේදී සෑම මට්ටමකම කළමනාකරුවන් ඊට සහභාගී වීමෙන් අත්වන ප්‍රතිලාභ 04 ක් දක්වන්න.
- (iii) (අ) ව්‍යාපාරයක දෙපාර්තමේන්තු ඇති කිරීමෙන් බලාපොරොත්තු වන්නේ මොනවාදැයි දක්වන්න.
- (ආ) ව්‍යාපාරයක බලතල පැවරීමේදී සලකා බලන සාධක 04 ක් දක්වන්න.
- (iv) (අ) ව්‍යාපාරයක තනතුරු දක්වමින් උස් පාලන ව්‍යුහයක් ඇඳ පෙන්වන්න.
- (ආ) සාර්ථක නායකයකු යනු ‘කාර්යය අභිමුඛ නායකත්වය හා සේවක අභිමුඛ නායකත්වය’ යන අන්ත දෙකම ගමන් නොකර මධ්‍යස්ථාන ක්‍රියා කරන්නෙකි. මේ පිළිබඳ ඔබේ අදහස් පැහැදිලි කරන්න.
- (v) (අ) ව්‍යාපාර ආයතනයකට පර්යේෂණ හා සංවර්ධන කටයුතු වැදගත් වන්නේ ඇයි දැයි දක්වන්න.
- (ආ) ව්‍යාපාර කටයුතුවලදී ඉදිරිපෝෂණ පාලනය, පසුපෝෂණ පාලනයට වඩ වැදගත් වන්නේ ඇයිදැයි දක්වන්න.
- (6) (i) (අ) නිෂ්පාදන ඉංජිනේරුකරණය තුළ සිදුවන්නාවූ ක්‍රියාවලීන් (කාර්යයන්) 4 ක් දක්වන්න.
- (ආ) ප්‍රවාහ නිෂ්පාදනයේදී, නිෂ්පාදන කළමනාකරු මුහුණ පෑමට සිදුවන අභියෝග 4 ක් දක්වන්න.
- (ii) (අ) එහාමෙහා ගෙනයාමට අපහසු, මහා පරිමාණ ආයෝජන වශයෙන් නිෂ්පාදනය කරන නිෂ්පාදිත සඳහා වඩාත් සුදුසු වන නිෂ්පාදන පිරිසත නම් කර, එකී පිරිසත සැලැස්මක් යටතේ නිපදවන නිෂ්පාදිත 2කට උදාහරණ දෙන්න.
- (ආ) අතිරික්ත තොගයක් පවත්වාගෙන යාමෙන් ව්‍යාපාරයට මුහුණපෑමට සිදුවන අවාසිදායී තත්ත්වයන් 4 ක් දක්වන්න.
- (iii) (අ) සිරි සමාගමේ උපුටාගත් තොරතුරු පහත වේ.
- |                       |       |
|-----------------------|-------|
| උපරිම ද්‍රව්‍ය භාවිතය | 3000  |
| අවම ද්‍රව්‍ය භාවිතය   | 1000  |
| සාමාන්‍ය ඇණවුම් කාලය  | මාස 3 |
| යළි ඇණවුම් ප්‍රමාණය   | 500   |
- (1) යළි ඇණවුම් මට්ටම.
- (2) උපරිම තොග මට්ටම ගණනය කරන්න.

- (ආ)භාණ්ඩයේ ගුණකයට අයත් අංග 4 ක් දක්වන්න.
- (iv) (අ) අලෙවි මිශ්‍රයේ විචල්‍යයක් වන ස්ථානය හෙවත් බෙදාහැරීමේ වැදගත්කම පහදන්න.  
 (ආ)වර්තමානයේ බොහෝ ව්‍යාපාර නිෂ්පාදන විවිධාංගීකරණ අනුගමනය කරයි. මේ උපක්‍රම තුළින් ව්‍යාපාර අපේක්ෂා 04 ක් දක්වන්න.
- (v) (අ) අලෙවිකරණය, පාරිභෝගිකයාට හා ආර්ථිකයට වැදගත් වන ආකාර 2 බැගින් දක්වන්න.  
 (ආ)ව්‍යාපාරයක් තම නිෂ්පාදන ඉදිරිපත් කිරීමට ඉලක්ක තෝරා ගන්නේ ඇයි දැයි පහදන්න.
- (7) (i) (අ) ව්‍යාපාරිකයා තම නිෂ්පාදිතයේ සන්නම කෙරෙහි දැඩි අවධානයක් යොමු කිරීමට හේතු 4 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)නිෂ්පාදිතයාට මිලක් තීරණය කිරීමේ පරමාර්ථ 4 ක් දක්වන්න.
- (ii) (අ) විකුණුම් ප්‍රවර්ධන ක්‍රම 4 ක් හා සෘජු අලෙවිකරණ ක්‍රම 4 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)අලෙවි කළමනාකරු තම නිෂ්පාදනය ප්‍රචාරණය කිරීම තුළින් ළඟාකර ගැනීමට බලාපොරොත්තු වන අරමුණු 4 ක් දක්වන්න.
- (iii) (අ) මූල්‍ය කළමනාකරු තම ව්‍යාපාරයට මූල්‍ය සම්පාදනය කරගන්නා සෘජු මාර්ග හා වක්‍ර මාර්ග 4 බැගින් දක්වන්න.  
 (ආ)ආයෝජන තීරණයක් ගැනීමේදී සලකා බලන මූලික කරුණු 4 ක් දක්වන්න.
- (iv) (අ) කොටස් වෙළඳපලේ ආයෝජනය කිරීමට බලාපොරොත්තු වන පුද්ගලයකුට කොටස් තැරැව්කාර සමාගම් සහය වන්නේ කෙසේදැයි පහදන්න.  
 (ආ)පහත ඒවා කෙටියෙන් හඳුන්වන්න.
  - සුරැකුම්පත් හා විනිමය කොමිෂන් සභාව.
  - අන්තර්බැංකු ඒකීයණ ණය වෙළඳපල.
- (v) (අ) රැකියා නිර්මාණය යනු කුමක්ද?  
 රැකියා නිර්මාණයේදී භාවිතා කරන උපක්‍රම 2 ක් වූ රැකියා විස්තාරණය හා රැකියා පෝෂණය කෙටියෙන් හඳුන්වන්න.  
 (ආ)ව්‍යාපාරයක සේවක හිඟයක් පැන නැඟුණ විට ගත හැකි ක්‍රියාමාර්ග 4 ක් දක්වන්න.
- (8) (i) (අ) ව්‍යාපාරයක් මිනිස් බල සැලසුම් කිරීමේ අරමුණු 4 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)ව්‍යාපාර ආයතනයකට සේවක ආකර්ෂණය කරගත හැකි අභ්‍යන්තර හා බාහිර ක්‍රම 2 බැගින් දක්වන්න.
- (ii) (අ) අන්තර්ජාලයෙන් සැපයෙන සේවා 4 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)ව්‍යාපාර ආයතනයකට තොරතුරු හා සන්නිවේදන තාක්ෂණය භාවිතයෙන් ලැබිය හැකි ප්‍රතිලාභ 04 ක් දක්වන්න.
- (iii) (අ) පරිගණක ජාලයක පරිගණක සම්බන්ධ කර ඇති ආකාර අනුව ජාල වර්ග 4 ක් දක්වන්න.  
 (ආ)පහත ඒවා කෙටියෙන් හඳුන්වන්න.
  - (1) තොරතුරු පද්ධතිය
  - (2) දත්ත

(iv) (අ) ව්‍යාපාර සැලැස්මක ඇතුළත් අංග 4 ක් නම් කරන්න.

(ආ) ව්‍යාපාර සැලැස්මක් තුළින් ආකර්ෂණය කර ගැනීමට අපේක්ෂා කරන පාර්ශව 4 ක් නම් කරන්න.

(v) (අ) ව්‍යාපාර සැලැස්මක මෙහෙයුම් සැලැස්ම තුළ අන්තර්ගත විය යුතු කරුණු 4 ක් නම් කරන්න.

(ආ) ඇස්තමේන්තුගත ආදායම් ප්‍රකාශයක ඇතුළත් කරුණු 04 ක් නම් කරන්න.